



週報



国際ロータリー会長
ステファニー A. アーチック
会長 伊東眞知子 第2720地区ガバナー
幹事 石橋 春明 三村 彰吾
大分第4Gガバナー補佐
佐藤 憲幸
地区スローガン



大分城西ロータリークラブ

クラブスローガン「クラブを愛しましょう！ ー共に 親睦と奉仕をー」

寛容な心で、ロータリーの未来、そして若者の未来を考えよう。

<四つのテスト> 1. 真実かどうか 2. みんなに公平か 3. 好意と友情を深めるか 4. みんなのためになるかどうか

出席報告	11月 27日					例会日	水曜日 12:30～13:30		編集担当	12月	石橋春明
	会員総数	出席者数	出席率	ゲスト	ビジター	例会場	ホテル日航大分駅前7F			1月	衛藤祐介
	30 名	23 名	76.67 %	0 名	3 名	ホームページ	http://oitajosairotaryclub.com			2月	高木昭信
事務局 〒870-0021 大分市府内町トハ会館4階 TEL 097-532-0611 FAX 097-532-8386 Eメール oitajosairc@mist.ocn.ne.jp											

2024-2025	第15回例会	12月4日	No.1576	疾病予防と治療月間
◆本日のプログラム（12月4日）			◆今後の例会予定	
	12:30	点鐘	●12月11日	クラブ協議会
		国歌斉唱「君が代」	●12月15日	クリスマス家族例会 17:30~
		ロータリーソング「奉仕の理想」	●12月18日	12月15日に例会変更
		ゲスト・ビジターの紹介	●12月25日	定款第7条第1節に基づき例会取りやめ
		会長の時間	●令和7年1月9日（木）	新春合同例会
		出席報告及び幹事報告	12:00~14:05	トキハ会館5階 ローズの間
		ロータリー情報	●1月15日	定款第7条第1節に基づき例会取りやめ
		委員会報告	●1月22日	年男の卓話
		スマイルボックス	●1月29日	城西マーケット
	13:00	年次総会		
			●職業奉仕3分スピーチ	
			本日はありません。	
			(1/29) 園田会員	
◆ゲスト・ビジターの紹介（11月27日）				
	●ビジター	今長学 様 (2720JapanO.K.ロータリーEクラブ)		
		神鳥絵里 様 (//)		
		薬師寺喜和郎 様 (//)		
	●ゲスト	ナシ		
◆バギオ基金寄付 廣瀬 舜一会員 (3万円)				

11/13は7年振りのロータリー例会での誕生日でした。満86才にもなると、大分第4グループの中でも上から何番目かの高齢者です。

同期の大学の山仲間も10人もあの世に旅立ち、ちょっぴり寂しくなりました。今の心境は大学4年の夏、35kgのリュックを背負って南北90km2週間に及ぶ北アルプス縦走の折り、行程中途の黒部五郎岳の山頂で雲間に浮かぶ越し方行く末の山々を眺めながら感無量だった気持ちを思い出しました。

ところで現在励んでいることは、チェーンストアの研修資料の作成です。

初級・中級・幹部級の3部作で、各職務の考え方や基本と原則実施へのコツをまとめて500ページ近くになりそうです。

もう一つの目標は、戦後自虐史組を学校で刷り込まれ元氣と覇氣を無くした若者に日本人としての自信と誇り強さを取り戻す保守本流の活動をしています。この目標を達成するためにも①肉体年齢は70代前半で②精神年齢は60才、真中の足の年齢は皆様の想像にお任せとして。

そしてこれが一番大切なのですが、気持ち年齢は50才で健康年齢大分県一を目指しています。のんびりするのとは天国での楽しみに残しておきます。

さて、素敵な先人達の老年期の心境はいかばかりか。①松下幸之助さんは青春という詩に「青春とは心の若さだ 信念と希望に溢れ、勇気をもって日々新たな挑戦を続ける限り青春は永遠にその人のものだ」さすがに奥が深いです。②仏教に造詣の深い稲盛和夫さんは83才でJALを再建した秘訣を「感謝と利他心を血肉化して心をも高め続けることが人生の経営を充実させ、価値あるものにすると塾生によく話しておりました。③ロータリーでは四つのテストのあくなき実施こそ応援団を増やし充実した人生に不可欠だとキリストの聖書の一筋をかみ砕いて説いています。3者、表現は違いますが本筋では同じことを述べていることに改めて感動しました。バギオ基金に3万円を納めさせていただきます。

◆スマイルボックス（11月27日）

佐藤憲幸会員 1口

先日の城西マーケットで私のお客様が交通事故保険金が100万円でしたが、寺崎弁護士にお願いして200万円にしてくださいました。うちの娘、息子をリトルアメリカで本人の志望した大学に入ることができました。以上実際の報告です。又、伊藤さんのお話に私の将来が見えてきました。報告者の方に感謝して1口申告いたします。

中村智美会員 1口

先日のコンペでは皆様お疲れ様でした。おかげさまで猛打賞という勇気ある賞を頂きました。私がいれば皆さん自信をもってゴルフできますので、ぜひ女性会員の皆さんも来年は一緒にゴルフを楽しみましょう。

◆今週のお祝い（12月4日）

●配偶者誕生日		
	仲道俊寿会員	真由美夫人 12月9日
●会員誕生日		
	武居光雄会員	12月9日

◆幹事報告（11月27日） 幹事 石橋 春明

- ・大分第3グループIMのご案内が第3グループガバナー補佐の松尾様より届いております。
日時：11月30日（土）15時～17時
場所：湯布院ラックホール 大ホール です。
内容は ホシザキ（株）取締役会長 坂本精志氏による講演です。
参加可能な方がいらっしゃいましたら、本日帰りに事務局までその旨お申し出ください。
- ・クリスマス家族例会の申し込み締め切りが本日までとなっております。
まだ出欠の回答をしていない方は、本日お帰りの際、必ず回答をしてお帰りください。
- ・12/11のクラブ協議会の回答締切が12/6（金）となっております。
期限厳守をお願い致します。

◆会長の時間（11月27日） 会長 伊東 眞知子

早いもので 本日は11月最後の例会となりました。
先週23日土曜日は9RC親睦ゴルフ大会が催され、悪天候ではありましたが実行委員会の方々が朝早くから参加者を迎えられ夜の表彰式まで無事に進行されました。成績のほどは来年に期待したいところですが実行委員の皆様大変お疲れさまでございました。
当番クラブとしての9RCクラブのお世話はまだまだ続きます。次は来年1月9日木曜日に開催される新春合同例会です。事前調査で今のところ324名の出席が予定されています。年の初めの大切な合同例会です。全会員で協力してよい例会に致しましょう。

さて今年はいつまでも暑さが続きまして季節に沿った行事の多い茶道の世界もまだなかなか地球の変化に付いていけないところ。11月15日に 京都の宗匠のお宅で開かれた炉開きの茶事に行き参りましたが、炉の近くに座るには未だ暑く床の間に活ける椿の花を調達するのに先生もご苦労なさっておりました。
冬を迎えるために各家で炉の使用を始めることを炉開きといい、旧暦10月の亥の日に行われていました。江戸時代では武家では最初の亥の日 町家などは二番目



の亥の日に炬燵を開き、これを炉開きと称していました。この日に炉開きをすると火災にあわないなどとされ それには 亥が五行では水にあたるからだといわれています。茶家では湯を沸かすのに使っていた風炉を仕舞い 炉を開くことを指します。11月から翌年の春5月までの約半年間炉による点前が行われます。茶の湯の炉開きでは春に摘んだ新茶を保存していた茶壺の口を切る口切の茶事も行われ「茶人の正月」ともいわれ大切にされています。また、旧暦の10月の亥の日に行われた行事を「亥の子祭り」などといわれこの日に亥の子餅を食べ、無病息災や子孫繁栄を祈願していました。

現在では新暦11月の初めの亥の日に主に西日本で行われます。その起源は、古代中国で旧暦10月の亥の日、亥の刻に穀類などを混ぜ込んだ餅を食べる風習がありこれが日本の宮中行事に取り入れられていき、のちに貴族や武士階級に広がります。

一方、民間ではちょうど稲の刈り入れが終わった時期であり亥の子は元々行われていた秋の収穫を祝う行事と結びつき展開していきます。



左が「亥の子餅」です。

和菓子屋さんによって様々ですが。

茶の湯の炉開きも亥の日に行われていた名残でしょうか濃茶を頂く前に「亥の子餅」を頂きます。この季節になると和菓子屋さんでは亥の子餅が並びますので、皆さんもぜひ召し上がって秋の収穫を祝い火の用心を願ってみてはいかがでしょうか？

又、炉開きではこの時期に開花する椿の花を飾ることが多いです。咲き誇った華やかな花姿の椿ではなく、少しだけ開く侘助やふっくらと丸く開きかけの蕾などの姿で活けられます。右は私の家の庭に去年咲いた「西王母」の蕾です。今年はまだ蕾は固くて膨らんでいません。

このように蕾のままを愛でるのは日本人らしい侘び寂びの精神であり美意識だと私は感じています。

日本人のおもてなしの心は 創意工夫して 尚且つ決して華美にならず一歩引いて相手を気遣う心です。

これから迎える新春合同例会の当番クラブとしてのおもてなしもそうありがたいものだとは思っています。皆さん重ねて宜しくお願いいたします。



◆城西マーケット 木下光一 会員 「人生、ビジネス、ロータリー」

いくつかの節目

- ・個人で創業（1977年・28歳）
- ・JC 俺について来い式 自己満足の時代
- ・中小企業家同友会 組織的経営の始まり
- ・ロータリー
- ・自社（株式会社地域科学研究所）について



中小企業家同友会

- ・JC卒業後、まもなく入会（友人から誘われて）
- ・当初はあまり熱心ではなかったが、少しずつ惹かれて行った
- ・入会して、経営指針、新卒採用、社員共育が始まった
- ・その継続と支部長、代表理事になり、全国行事に多く参加
- ・全国の尊敬する経営者と出会い、指導を受け、励まされる
- ・自社の成長は遅々として進まないがこの励ましで助けられる
- ・10年超の代表理事の間に売上は5倍、利益は100倍になった
- ・社内から育った現社長に社長を託し、会長として企業革新に取り組む

ポイント

- ・経営指針
- ・経営理念
 - 1)経営理念一何のために仕事をしているのか
 - 2)経営計画 全社員参加で毎年作る
- ・社員共育ー新卒採用
 - 1)仕事のスキルだけでなく、全人格的成長を目指す
 - 2)学習環境ー討論、研修機会
 - 3)ファシリテーション形式
 - 4)新卒採用 いまだに苦労しているが、会社を変えた まず採用、それから仕事を確保
 - 5)経営者と幹部の共育塾で多くを学んだ
- ・決算公告 貸借対照表を5年分webで公開

ロータリー

- ・中小企業家同友会とほぼ同時期に入会（友人から強く誘われて）
- ・当初は例会が水曜日なので、出張と重なり、出席がままならなかった。メイキャップはよくしました。
- ・会長が回って来て渋谷就任。会長の時間を頑張って面白くやりました。翌年度会長が途中で退会、やむを得ず2年目の会長を8ヶ月やりました。
- ・その2月ごろ、ひょんなことからガバナーノミニーに選出されました。全く予定になく本当に慌てました。
- ・ガバナー（2010-11）を務め、パストガバナーとして現在に至る
- ・東日本大震災復興に取り組みました。現在も「希望の風奨学金」の役員

ポイント

- ・職業奉仕と向き合う
 - 1)自社の成長なくして職業奉仕はない
 - 2)年輪経営 持続的成長
 - 3)社員の成長なくしては不可能
- ・リーダーシップを学び、深めた
 - 1)RI研修リーダー ファシリテーションを学ぶ
 - 2)国際的視野 RI国際大会、青少年交換、米山
 - 3)ファシリテーションを自社に応用した
- ・全国に友人ができ、現在もお付き合いが広がっています

自社の経営

- ・社長として成長することが社員の成長を導き、会社の成長を実現 成長のために何をしているか
- ・読書、深い思考、問いを立てる、、、 そのための時間の確保
- ・Liberal Artsの大切さ
- ・創業から20年間は悪戦苦闘の連続、50歳ごろから目に見えて改善
 - 1)多様なサービスの開発と利用支援体制の構築
 - 2)競争のあるビジネスをやらないー独創的なサービスの開発
 - 3)人材
 - 4)イノベーションのジレンマ
- ・AIの研究とシステムへの実装
 - 1)ガバナーが終わった頃、ヒントン教授のDNNの成果を見て、研究開始。2年くらいで原理を理解し簡単な実装を経験した上で会社として取り組む。2ー3年で当社システムに実装して、営業の武器となった。
 - 2)その間会社の成長が続き、次世代へ引き継ぐ時期と考えて自社内で育った人財（非同族）に社長を譲り、会長となる。日常のマネジメントは社長、幹部人材の採用・育成、先端研究開発は会長という分担。

ビジネスの本質を掘り下げる

- ・経営理念に向き合う 目的を明確に
- ・現在、地域の未来予測と住民満足度を数理モデル化することを手がけており、ほぼ目処が立った。今後、新たなサービスとして収益化することを目指している。
- ・サービスエリアの拡大を目指す
- ・ワクワクして仕事をしたいー実現したいこと
- ・The people working here are innovative and take pride in collectively shaping the future of the Earth.

振り返ると

- ・社会を良くすることを目指して来た
- ・人を大切にする
- ・家族を大切にする
- ・自身の努力を怠らない 目的を持って生きる
- ・健康管理
- ・豊かな個人の内面世界を楽しむ
- ・ロータリーを楽しむ
- ・これからもより良き社会、会社、人生を目指します
- ・よろしくお付き合いください！

◆職業奉仕スピーチ 神野寛明会員



• スタッドレスタイヤ（冬タイヤ）



スタッドレスタイヤ

- 気温が7℃以下または雪道や凍結路を走行する際に使用するタイヤです。
- スタッドレスタイヤには、ゴムの材質やトレッドパターンが夏タイヤとは異なるため、雪道や凍結路でも滑りにくい性能を持っています。
- スタッドレスタイヤには、以下の2種類があります。
 - **スタッドレスタイヤ**：雪道や凍結路での性能に特化したタイヤです。
 - **オールシーズンタイヤ**：夏タイヤとスタッドレスタイヤの中間的な性能を持つタイヤです。



• オールテレーンタイヤ



オールテレーンタイヤ

- オンロードとオフロードの両方の路面で使えるタイヤです。
- **舗装道路だけでなく、砂利道や雪道**なども走行できます。
- SUVやミニバンなどに装着されることが多いタイヤです。

• 低燃費タイヤ



低燃費タイヤ

- 燃費性能に特化したタイヤです。
- 転がり抵抗が少なく、燃費向上に貢献します。
- サマータイヤの一種ですが、一般のサマータイヤよりも燃費性能が向上しています。

• シーリングタイヤ

- パンクしても自動的に穴を塞ぐタイヤです。
- タイヤ内部にパンク修理剤が入っており、パンクしても修理剤が穴を塞ぎます。
- スペアタイヤが不要になるため、車載スペースの節約になります。

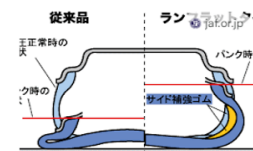
• スポーツタイヤ



スポーツタイヤ

- スポーツカーなどに装着されるタイヤです。
- ハンドリング性能やグリップ性能に優れています。
- サマータイヤの一種ですが、一般のサマータイヤよりも溝が浅く、硬いゴムでできています。

• ランフラットタイヤ



イド補強型ランフラットタイヤのメカニ

ランフラットタイヤ

- パンクしても一定時間走行できるタイヤです。
- タイヤの内部に補強材が入っており、パンクしてもタイヤが外れない構造になっています。
- スペアタイヤが不要になるため、車載スペースの節約になります。

トレッド面に直径5mmまでのパンク穴であれば塞ぐことができ、ミシュランの「セルフシール」は直径6mmまでの穴であれば約90%を塞ぐことができます。



◆家庭集会Bグループの報告 石橋春明 会員

出席者：佐藤俊治リーダー、伊東眞知子会長、佐藤憲幸会員、首藤哲也会員、石橋春明

11月20日（水）18：30から中央町にある首藤哲也会員が経営するカヴァーロパツォにてBグループの会員で家庭集会を行いました。

おいしい食事とワインなどを頂きながらとても楽しくディスカッションをすることができ、あっという間に時間が経ちました。お店を提供して頂きました首藤会員ありがとうございました。

今回の議題は「クラブをより好きになるにどのようにクラブに関わっていきたいか、自分個人として頑張りたいことやクラブとしてやりたいこと」でしたが、Bグループは会員歴の長い方が多く、すでにクラブのことを好きになっている人が多いように感じられました。

その諸先輩方の意見や経験を聞いた内容として

- ・会員みんなで宮崎の“鮎やな”を体験したり“ぶどう狩り”を行ったりしていた
- ・地区大会があるときは前泊して会員でゴルフをしていた

など、やはり会員同士のコミュニケーションを積極的に図ることにより自分のクラブに愛情が湧くのではないかと思います。

また、ほかの会員からはロータリークラブは基本的に1業種1人であり、異業種の人の集まりであるためビジネスマッチングが行いやすく会員同士が個人的に結ばれるとより好きになるのではないかとの意見でした。

さらにロータリーに入会して何か役をすることになると会員の皆さんと話す機会も増え役を果たすために一生懸命にやることでクラブのことが大事になるとの意見も出ました。

そういったなかやはりコミュニケーションを図りやすいのは何かお互いの趣味があう仲間で同好会を作っていくことなのかなと思います。